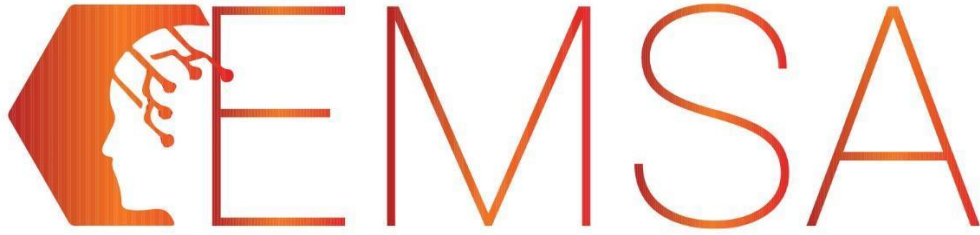


تطوير وتجربة والتحقق من المناهج التعليمية والمواد التدريبية الخاصة بعقلية ريادة الأعمال والمهارات الأساسية في دول العالم الثالث



Entrepreneurial Mindset and Key Skills for All

نموذج لمنهج ENTRECOMP

عنوان المهمة رقم ٢.٥: التطوير المشترك للمناهج والمواد التدريبية لـ: ENTRECOMP

الشريك المسؤول عن هذا النشاط: مركز إدارة البحر الأبيض المتوسط MMC

تفاصيل المشروع الرئيسية

البرنامج + إيراسموس

منح المبلغ المقطوع

الإجراء الرئيسي

التطوير المشترك والتجريب والتحقق من عقلية ريادة الأعمال ومناهج المهارات الأساسية والمواد التدريبية لبلدان ثالثة

عنوان المشروع

EMSA

اختصار المشروع

101092477

رقم اتفاقية المشروع

01/01/2023

تاريخ البدء

31/12/2025

تاريخ الانتهاء

تم التنسيق بواسطة

 Mediterranean Management Centre

شركاء المشروع



Jordan Youth Innovation Forum
الملتقى الأردني للإبداع الشبابي

جدول المحتويات

1	نموذج لمناهج Entrecomp
1	العنوان المهمة ٢.٥- التطوير المشترك للمناهج والمواد التدريبية لـ ENTRECOMP
2	تفاصيل المشروع الرئيسية
2	منسق المشروع
2	شركاء المشروع
4	المنهج التدريبي للكفاءة: اسم الكفاءة
4	هدف الورشة
4	نتائج التعلم
4	منهجية التدريب
5	المتطلبات الأساسية
5	التعلم المتزامن عبر الإنترنت
5	مدة الورشة
5	تقنيات التدريب
5	المعدات والمواد اللازمة
6	تفاصيل برنامج الورشة
8	قائمة الأدوات المنهجية
8	التعلم الموجه ذاتيا
8	الموارد

الهدف من الورشة

في هذه الورشة التفاعلية، سيبدأ المشاركون في رحلة لفهم وتطبيق مفهوم التجميع والتحفيز عبر سياقات مختلفة بدءًا من استكشاف الذكاء العاطفي والقيادة التحولية، سيتعلمون كيفية توصيل وجهات نظرهم بشكل فعال والتفاوض مع أصحاب المصلحة لتحقيق النتائج المرجوة.

خلال ورشة العمل، سيكتسب المشاركون فهمًا شاملاً للنظام البيئي للأعمال وسيتعلمون استراتيجيات التعامل معه لتحديد الفوائد المحتملة. وفي النهاية، سيطورون المهارات اللازمة لصياغة خطة اتصال فعالة، مما يضمن التوافق مع الأهداف والوصول بفعالية إلى الجمهور المستهدف.

نتائج التعلم

- من حيث المعرفة:
 - فهم النظام البيئي للأعمال والتواصل مع أصحاب المصلحة
 - فهم ماهية الذكاء العاطفي ومبادئ القيادة التحولية للتواصل بشكل فعال
- من حيث المهارات:
 - تحديد نوع الدعم المطلوب داخل النظام البيئي للأعمال مع الحفاظ على العلاقات الإيجابية
 - تطوير خطة اتصال مقنعة لتوضيح العمل والأهداف للفريق أو لأصحاب المصلحة
- من حيث السلوك:
 - الاستفادة من مهارات التفاوض والترويج من أجل إقناع أصحاب المصلحة والتأثير على القرارات نحو الهدف المشترك.

منهجية التدريب

التعلم المتزامن عبر الإنترنت

التعلم الموجه ذاتيا

المتطلبات الأساسية

مستوى المبتدئين

مهارات محددة مطلوبة

ورش عمل سابقة مطلوبة

التعلم المتزامن عبر الإنترنت

مدة الورشة

٥ ساعات

تقنيات التدريب

محاضرة (إلزامية)

تمرين فردي

تمرين جماعي

لعب الأدوار

ورشة عمل تجريبية

مناقشة جماعية

العصف الذهني

دراسة الحالة

الأسئلة والأجوبة (الاختيار من متعدد والأسئلة المفتوحة)

أخرى (يرجى الإشارة)

المعدات والمواد اللازمة

- حاسوب
- قلم
- ورق

تفصيل برنامج الورشة

رقم	الموضوع/المحتوى	عبء العمل في دقائق
1	مقدمة تحفيز الآخرين	دقيقة 35
	بناء	
	التقنية/عنوان الأداة المنهجية	
	<ul style="list-style-type: none"> ● ما هي التجميع والتحفيز ؟ تعريف التحفيز ● لماذا يعتبر التجميع والتحفيز مهمة؟ ● 7 مكونات للمجتمع المحفز و المحرك ؟ 	PPT2.5_1 محاضرة
2	الذكاء العاطفي والقيادة	دقيقة 90
	بناء	
	التقنية/عنوان الأداة المنهجية	
	<ul style="list-style-type: none"> ● الذكاء العاطفي - ما هو الذكاء العاطفي؟ - 4 سمات للذكاء العاطفي - لماذا الذكاء العاطفي مهم؟ ● قيادة : - تعريف - أنواع القيادة - 4 مكونات للقيادة التحويلية - فوائد القيادة التحويلية - مراجعة التمرين 	PPT2.5_1 محاضرة MT2.5_1. تمرين جماعي :لوح المربي ● لعب الأدوار والمناقشة في ختام النشاط. MT2.5_2
3	التنقل في النظام البيئي للأعمال بشكل فعال	دقيقة 30

رقم	بناء	التقنية/عنوان الأداة المنهجية
	<ul style="list-style-type: none"> تعريف النظام البيئي للأعمال لماذا من المفيد التنقل فيه؟ عناصر ونصائح 	<p>PPT2.5_1 محاضرة</p> <ul style="list-style-type: none"> مناقشة جماعية: أسئلة مفتوحة <p>MT2.5_3</p>
4	كيفية التنقل والإقناع	ميل ن 80
رقم	بناء	التقنية/عنوان الأداة المنهجية
	<ul style="list-style-type: none"> - تفاوض - تعريف - العناصر الرئيسية - BATNA - القائمة النهائية لمهارات التفاوض - العرض والترويج - مقدمة في العرض والترويج - لماذا هو مفيد - افعل ولا تفعل 	<p>PPT2.5_1: محاضرة</p> <p>العصف الذهني: لوحة جوجل جام</p> <ul style="list-style-type: none"> العصف الذهني التشاركي حول المهارات اللازمة للتفاوض "مع" <p>MT2.5_4 مناقشة</p> <p>تمرين جماعي: تقسيم الغرف/المجموعات للتمرين</p> <p>"تمارين المحاكاة: عرض "الأقران مرئيا"</p> <ul style="list-style-type: none"> act-Pitch-عرض 3، (e/live) <p>MT2.5_5 (غير متصل)</p>
6	خطة تواصل	
رقم	بناء	التقنية/عنوان الأداة المنهجية
دقيقة 60	<ul style="list-style-type: none"> • ما هي خطة التواصل؟ • الجوانب الرئيسية • لماذا هو مفيد؟ 	<p>محاضرة: خطة الاتصال</p> <p>تمرين فردي: كتابة خطة اتصال مع التركيز على تحديد الدعم المطلوب لك</p> <p>MT2.5_6</p>

قائمة الأدوات المنهجية

يرجى إدراج الأدوات المنهجية التي سيتم استخدامها في ورشة العمل هذه وربطها بتقنية ما. كما أرجو إضافة المرفق هنا انظر الأمثلة [أدناه والتي يمكنك حذفها لاحقاً].

رقم	تقنية التدريب	عنوان الأداة المنهجية
-----	---------------	-----------------------

PPT2.5_1	محاضرة	1
MT2.5_1	. تمرين فردي :لوح المربي	2
MT2.5_2	لعاب الأءوار	3
MT2. 5_3	.مناقشة جماعية :أسئلة مفتوحة	4
MT2.5_4	العصف الذهني :العصف الذهني التشاركي حول "المهارة اللازمة للتفاوض "مع المناقشة	5
MT2.5_5	.تمرين جماعي :تقسيم الغرف/المجموعات للتمرين	6
MT2.5_6	تمرين فردي .كتابة خطة تواصل مع التركيز على تحديد الدعم المطلوب لك	7

التعلم الذاتي
موارد

رقم	العنوان والمرجع	المرفق (إن وجد)
1	"الموارد: حشد الآخرين، EntreComp شهادة" PPT	
2	مقالة على الإنترنت، ويكيبيديا تعبئة المجتمع	https://en.wikipedia.org/wiki/Community_mobilization
3	مقالة على الإنترنت، تغيير قواعد اللعبة تعبئة الآخرين	https://gamechanger-project.eu/en/resources/mobilizing-others/
4	Helpguide.org، مقالة على الإنترنت تحسين الذكاء العاطفي	https://www.helpguide.org/articles/mental-health/emotional-intelligence-eq.htm
5	مقالة على الإنترنت، الصحة العقلية الأمريكية ما هو الذكاء العاطفي وكيف ينطبق على مكان العمل؟	https://mhanational.org/what-emotional-intelligence-and-how-does-it-apply-workplace
6	Helpguide.org، مقالة على الإنترنت تحسين الذكاء العاطفي	https://www.helpguide.org/articles/mental-health/emotional-intelligence-eq.htm
7	مقال على الإنترنت، كلية هارفارد للأعمال ما أهمية الذكاء العاطفي في القيادة؟	https://online.hbs.edu/blog/post/emotional-intelligence-in-leadership
8	مقال على الإنترنت تنفيذ إطار كفاءة ريادة الأعمال - ENTRECOMP تنفيذ	https://entrecomp.eu/contents_pdf.php?id_prod=8
9	مقال على الإنترنت، بوابة البحوث النظام البيئي للأعمال باعتباره النهج الجديد لبيئات الأعمال التكيفية المعقدة ميرفا بيلتونيمي؛ إلبسا فوري	https://wordpress-futures-prod.s3.amazonaws.com/wp-content/uploads/sites/10/2018/01/09023251/Business-Ecosystem.pdf
10	مقال على الإنترنت، سيلبريس موضوعات تنتقل فيها النظم البيئية للأعمال: تقييم 7 النشاط العلمي وجدول أعمال البحث المستقبلي لورينا سي إسبيننا-روميرو أ*، خيسوس إم. غيريرو-السيدوب "كارلوس أوسيو	https://www.cell.com/heliyon/pdf/S2405-8440(23)03874-4.pdf
11	مقالة على الإنترنت، ويكيبيديا تعريف النظام البيئي للأعمال	https://en.wikipedia.org/wiki/Business_ecosystem

https://web-archive.oecd.org/2013-12-11/260138-INTERNATIONAL%20ECOSYSTEM%20WORKSHOP_SUMMARY%20REPORT.pdf	مقال على الانترنت على النظام البيئي للأعمال	12
https://bestdiplomats.org/leadership-empowerment/	مقال على الانترنت بشأن تمكين القيادة	13
https://www.indeed.com/career-advice/career-development/business-skills	مقال على الانترنت، في الواقع مهارات عمل تحتاجها (وكيفية تحسينها "بقلم جيمي 6" بيرت	14
https://www.indeed.com/career-advice/career-development/negotiation-skills	مقال على الانترنت، في الواقع مهارات تفاوض مهمة (مع التعريف والنصائح "بقلم 12" جينيفر هيريتي	15
https://www.pon.harvard.edu/daily/batna/translate-your-batna-to-the-current-deal/	مقال هارفارد ؟ كيف تجد البديل الأفضل لاتفاق BATNA ما هو" التفاوض الخاص بك عند الدخول في BATNA تعرف دائمًا على مفاوضات "بقلم ج. سوبرامانيان	16
https://www.pon.harvard.edu/tag/batna/	هارفارد على الانترنت باتنة	17
https://careers.umbc.edu/student-network/networking101/tips/	UMBC، مقالة على الانترنت "نصائح للتواصل الفعال 10"	18
https://www.linkedin.com/pulse/efficiency-networking-techniques-business-development-ahmad-nabeel/	مقال على الانترنت، لينكد إن "تقنيات التواصل الفعالة لمحترفي تطوير الأعمال" بواسطة أحمد نبيل	19
https://www.businessballs.com/conflict-negotiation-and-influencing/networking/	BusinessBalls، مقالة على الإنترنت نصائح وتقنيات شبكات الأعمال لأحداث التواصل ومواقع التواصل	20
https://www.indeed.com/career-advice/career-development/business-pitching	مقال على الانترنت، في الواقع "دليل الترويج التجاري"	21
https://www.trinityp3.com/pitching-support/essential-skill-business-and-life/	المادة على الانترنت، الثالث الترويج هو مهارة أساسية في العمل والحياة "بقلم دارين" وولي	22

https://www.linkedin.com/pulse/5-exercises-you-can-do-every-day-prep-pitch-meetings-john-meyer/	مقال على الإنترنت، لينكد إن تمارين يمكنك القيام بها كل يوم للتحضير لاجتماعات 5 العرض التقديمي "بقلم جون ماير	23
https://www.riskandresiliencehub.com/plans-exercises-to-build-a-timely-communication-response/	مقالة على الإنترنت، مركز المخاطر والمرونة خطط وتمارين لبناء استجابة الاتصال في الوقت المناسب "بقلم ريجينا فيلبس	24
https://mailchimp.com/resources/writing-a-communication-plan/	مقال على الإنترنت، ميل تشيمب "كيف تكتب خطة تواصل في 10 خطوات"	25
https://wallacefoundation.org/sites/default/files/2023-09/Workbook-A-Communication.pdf	مقالة على الإنترنت، مؤسسة والاس كتاب العمل: إنشاء خطة اتصال	26