

جلسة الأسئلة والأجوبة: MT1.1_7

- س1: ما هي الفروق الرئيسية بين المحادثة والمناظرة في التفاعلات اللفظية؟
- س2: كيف يختلف استخدام اللغة الرسمية عن اللغة غير الرسمية؟
- س3: لماذا من المهم تكيف أسلوبك اللغوي بناءً على السياق والجمهور؟
- س4: ما هو دور اللغة الإقناعية في الأوساط المهنية؟
- السؤال 5: كيف يمكنك ضمان التواصل الفعال أثناء العرض التقديمي؟
- س6: ما هي أهم استراتيجيات المفاوضات الناجحة؟
- السؤال 7: كيف يؤثر التواصل غير اللفظي على المفاوضات والعروض التقديمية؟
- السؤال 8: ما هي بعض العوامل الرئيسية التي يجب مراعاتها عند التحضير لعرض تقديمي رسمي؟
- س9: كيف يمكنك بناء العلاقة والثقة في المفاوضات؟
- السؤال 10: كيف يحسن الاستماع الفعال التواصل في كل من المحادثات غير الرسمية والتفاعلات الرسمية؟